

UVOD.....	4
METODOLOGIJA ISTRAŽIVANJA 1990.	6
1. Predmet rada	6
2. Cilj istraživanja.	9
3. Utvrđivanje hipoteze	10
4. Metode	10
5. Izvori saznanja.	11
DIO PRVI: POJAM, OBILJEŽJA I ZAKLJUČIVANJE UGOVORA O PRODAJI	13
1. Pojam ugovora	13
2. Obilježja ugovora	16
3. Zaključivanje ugovora	22
DIO DRUGI: NASTANAK UGOVORA O PRODAJI	27
1. Bitni elementi ugovora	27
1.1. Saglasnost o bitnim elementima	27
1.2. Predmet ugovora o prodaji	29
1.3. Cijena	32
2. Nebitni elementi ugovora	36
2.1. Kvalitet	37
2.1.1. Određivanje kvaliteta prinudnim propisima	37
2.1.2. Određivanje kvaliteta govorom	37
2.1.3. Određivanje kvaliteta dispozitivnim rješenjem	39
2.2. Ambalaža	39
2.3. Transportne klauzule	40
DIO TREĆI: DEJSTVO UGOVORA O PRODAJI	41
1. Nastanak obligacije	41
2. Snošenje rizika za slučajno oštećenje ili propast stvari poslije zaključenja ugovora, a prije predaje stvari	43
3. Pravo na plodove prodate stvari koje je ona stekla u periodu od zaključenja ugovora do prodaje, kao i pravo na pripadke	45
4. Obaveze prodavca.	46
4.1. Isporuka	46
4.2. Odgovornost za materijalne dokaze.	51
4.2.1. Garancije za ispravno funkcionisanje prodate stvari	54

4.3. Odgovornost za pravne nedostatke	58
4.3.1. Uslovi za zštitu od evikcije	60
4.3.2. Pravne posljedice evikcije.....	62
4.3.3. Ispostavljanje fakture.	63
5. Obaveze kupca	64
5.1. Pregled robe.....	65
5.2. Prijem isporuke.	68
5.3. Plaćanje cijene.....	68
5.3.1. Način plaćanja.....	70
5.3.2. Vrijeme izvršenja isplate.....	72
5.3.3. Mjesto plaćanja.	73
5.4. Prigovori	75
5.4.1. Reklamacija na materijalne nedostatke.....	76
5.4.2. Reklamacija na pravne nedostatke.....	79
6. Odgovornost prodavca.....	80
6.1. Odgovornost za docnju sa isporukom.....	80
6.2. Odgovornost za materijalne nedostatke	81
6.3. odgovornost za pravne nedostatke.....	84
7. Odgovornost kupca.	86
7.1 Odgovornost za docnju sa slanjem ambalaže	86
7.2. Docnja sa prijemom isporuke.	87
7.3. Odgovornost za docnju kupca sa plaćanjem cijene.	89
8. Transportne klauzule.....	90
9. Naknada štete u slučaju raskida ugovora o prodaji.	92

DIO ČETVRTI: VRSTE UGOVORA..... 96

1. Prodaja sa pravom preče kupovine.	96
2. Kupovina na probu.	99
3. Prodaja po uzorku i modelu.	100
4. Prodaja sa zadržavanjem prava svojine.....	101
5. Prodajni nalog.....	101
6. Prodaja na poček.	102
7. Pretplatna kupoprodaja.....	104
8. Specifikaciona kupoprodaja.	105
9. Prodaja sa pravom otkupa.	105
10. Prodaja uduture (po viđenju).....	107
11. Prodaja sa pravom preprodaje.....	108
12. Prodaja pod uslovom boljeg kupca.	108

DIO PETI: PRIMJERI UGOVORA O PRODAJI..... 110

DIO ŠESTI: ZAKLJUČNA RAZMATRANJA. 119

LITERATURA..... 121