

SADRŽAJ

UVOD	1
PRVI DIO	3
1. OD IDEJE DO BIZNISA	3
1.1 OPERATIVNI PLAN	4
1.1.1 OPERATIVNO PLANIRANJE	4
1.1.2 OPERATIVNO PLANIRANJE FINASIJA	6
Planiranje finansija	7
Planiranje novčanog toka	8
Planiranje investiranja i dezinvestiranja	9
Planiranje vanjskog finansiranja i definansiranja	10
Integrисани plan finansija	10
1.2 OPIS POSLA I POSLOVNIH CILJEVA	11
1.3 VIZIJA I IZJAVA O MISIJI	12
1.3.1 Misija i Vizija	12
1.4 POSLOVNI CILJEVI	13
1.4.1 Ciljevi prodaje i profita i ostali finansijski ciljevi	13
1.4.2 Ciljevi tržišnog pozicioniranja	14
1.4.3 Ciljevi na polju inovacija	14
1.5 ANALIZA TRŽIŠTA ZA PROIZVOD/USLUGU	14
1.6 PRIKAZ DJELATNOSTI	15
1.6.1 Djelatnost preduzeća	15
1.7 SWOT ANALIZA	16
1.8 PROFIL KUPACA I CILJANA GRUPA	17
1.9 ANALIZA KONKURENCIJE	18
1.10 METOD PRUŽANJA USLUGA	20
1.10.1 Način pružanja usluga	20
1.10.2 Prodajna dokumentacija/evidencija	20
1.11 REKLAMA I PROMOCIJA	21
Najvažnije prednosti u marketing planu kompanije „Moj kutak“	22
Plan aktivnosti kompanije „Moj kutak“	22
DRUGI DIO	23
2. FAZE ŽIVOTNOG CIKLUSA PREDUZEĆA	23
2.1 Faza osnivanja (faza udvaranja)	26

2.2 Faza razvoja.....	30
2.2.1 Novorođenče.....	30
2.2.2 GO-GO faza.....	32
2.3 Faza rasta.....	32
2.4 Top-forma	34
2.4.1 Inovacije	34
2.5 Faza stabilnosti.....	35
2.5.1 Aristokratija	37
2.5.2 Rana Birokratija	37
2.5.3 Birokratija	38
2.6 Faza smrti	38
ZAKLJUČAK	40
LITERATURA.....	41
POPIS PRILOGA.....	42