



## Podijeljeni preklopnici

**P**reklopnici spadaju u esencijalnu mrežnu opremu za valjda svaki ured s više od tri zaposlenika i kao takvi očekivan su predmet interesa časopisa kao Mreža. Dugo im nismo posvetili usporedni test, pa im se odužujemo u - čak dva nastavka. Naime, preklopnici u ponudi na tržištu dosta se razlikuju. Najbolje uređaje s vrha liste iz ponude Cisca ili HP-ove marke ProCurve nije baš posve pošteno usporediti s *entry level* ili *low end* proizvodima: razlikuju se cijenom, mogućnostima i ciljnom skupinom kupaca. U ovom broju stoga predstavljamo jače ili skuplje modele, uglavnom one Ciscove, HP-ove i D-Linkove, što temu broja već čini prilično obilatim. U narednom broju dovršit ćemo pregled preklopnika onima namijenjenim ekonomičnijem segmentu tržišta.

Jamačno će biti nezadovoljnih ovakvom podjelom proizvoda, ali nemoguće je svakoga učiniti sretnim. Neki će smatrati da dio proizvoda iz "ekonomičnog" segmenta spada u ovaj broj i višu klasu, a neki će misliti da se i proizvodi iz više klase mogu usporediti s onima iz ekonomičnije, jer za ono što nude i nisu previše skupi. A možda su u šumi...

Imamo i opširan izvještaj iz Barcelone s najvećeg skupa telekom-industrije na svijetu, ili barem u Evropi, gdje je tradicionalno bio Dragan Petric, u slobodno vrijeme izvršni urednik Buga.

Tihomir Katulić, jedan od autora koji tiho za svaki broj odraduju hrpu tema koje čine meso časopisa, ovaj put se uz ostalo pozabavio i fenomenom Shanzhaja - desetine milijardi dolara teškom industrijom tehničkih krivotvorina i izvedenih proizvoda koja cvate u okolici kineskog velegrada Shenzhena. Shenzen je inače



**Petricu je ovo bila jubilarna, deseta godina da pohodi Mobile World Congress u Barceloni - Postoji li išta čime telekomovci mogu iznenaditi ovakvog veterana?!**

grad preko puta Hong Konga, koji se strelovito razvijao zadnjih desetak godina nakon što je sam Hong Kong potpao pod suverenitet Kine.

Intervju mjeseca je i opet s predstavnikom "box moverske" strane našeg biznisa. Sjećam se vremena kad su sve informatičke firme nekako bile iste, a pojam sistem-integratora zvučao je kao psovka. Tada, odmah nakon rata i u vrijeme stvaranja početaka hrvatske informatičke "industrije", sve su firme zapravo bile *box moveri*. Vremenom se situacija isprofilirala, pa svi nagmuše u sistem-integratore, pri čemu nam se čini da za sve tamo baš i nema mjesta, osobito u krizi.

S *box moverima* je još gore - za njih definitivno više nema toliko mjesta kao nekad, čak i da nema krize (a ima je, nažalost). Links je,

medutim, uvijek bio specifičan među "pomjeračima kutija", orijentiran na entuzijaste i gejmere, i pokazuje kako se i ovako specifičnom specijalizacijom unutar specijalizacije na tržištu kakvo je hrvatsko može preživjeti i biti uspješan. I sâm sam mnoge komponente kupovao kod Linksa i omiljeni su mi maloprodajni dućan, jedan od rijetkih gdje se s prodavačima i serviserima može povesti prava *fanovska* spika o tome koja je grafička kartica najbolja za koju igru ili koji je SSD *best buy*. Kažem - kupovao sam komponente, a rjeđe gotova računala, jer sam kad je u pitanju osobna upotreba i sâm uglavnom entuzijast, više volim sam složiti računalo od odabranih dijelova nego da mi ga slažu drugi... (Dakle, kad na složenac stavim i OS, onda sam sistem-integrator LOL).

Naše naredno izdanje nije redovna, već (i) WinDays Mreža, posebno izdanje za najveću IT konferenciju u Hrvatskoj. Ako ste u MS-ovom "ekosustavu", vidimo se u Rovinju... @