

SADRŽAJ:

PREDGOVOR.....	11
UVOD.....	13
1. FIZIČKO TIJELO I FITNES.....	15
1.1. Fizičko tijelo i sport.....	15
1.2. Tijelo i zdravlje.....	20
1.3. Fitnes aktivnosti.....	25
1.3.1. Izdržljivost	27
1.3.2. Snaga.....	29
1.3.3. Pokretljivost.....	31
1.3.4. Pilates metod.....	33
1.4. Značaj fitnesa kao rekreacije.....	35
1.4.1. Nastanak fitnesa.....	36
1.5. Profesionalni fitnes i zdravlje	38
1.6. Fitnes kroz zdravstveno-holistički pristup	39
1.6.1. Mjerjenje pulsa	41
1.6.2. Trening.....	43
1.7. Trening i optimalna priprema tijela u raznim dobima života	61
1.8. Psiha i meditacija u okviru treninga.....	69
1.9. Fizička aktivnost kao odgovor na stres	70
2. FIZIČKO TIJELO I JOGA.....	72
2.1. Joga i disanje.....	72
2.1.1. Nastanak i značaj joge	72
2.1.2. Joga kao svjetska kulturna baština	73
2.1.3. Značaj disanja.....	75
2.1.4. Tehnike disanja u jogi	76
2.1.5. Elementi daha i potpuno jogijsko disanje	77
2.1.6. Osnovna vježba za tri oblika disanja.....	78
2.1.7. Osnovne tehnike disanja u jogi i preporuke.....	79
2.2. Joga i tehničke	81
2.2.1. Joga položaji	81
2.2.2. Joga asane i koristi od redovnog praktikovanja.....	83
2.2.3. Najpoznatije vježbe u jogi „pozdrav Suncu“	84
2.3. Joga i zdravlje	88
2.3.1. Blagodeti joge i istraživanja.....	88
2.3.2. Joga i iskustva drugih	90
2.4. Primjena joge i uticaj ove aktivnosti na kvalitet života	92
2.4.1. UN agenda za održivi svjetski razvoj	92
2.4.2. Osnovne preporuke za vježbanje joge	95
2.5. Uticaj joge na poslovne ljude	97
2.5.1. Korporativna joga	97
2.5.2. Nekoliko glavnih razloga zbog kojih je joga potrebna u poslovnom okruženju	99
2.6. Primjena joge u marketing i menadžment sistemima.....	103
2.6.1. Strateški povrat ulaganja u korporativne joga i wellness programe	103

2.6.2.	Unapređenje korporativne kulture uz jogu i efekti joge na savremeno liderstvo	104
2.6.3.	Svjesnost pri razradi marketinških ideja i moć jasne vizije.....	105
2.6.4.	Uticaj joge na performans kompanije	105
3.	SAVREMENE TEHNIKE ZA PROMJENU UVJERENJA	107
3.1.	Važnost i primjena tehnika.....	107
3.2.	Ljudi, tehnike i energetske čakre.....	108
3.3.	Neke od tehnika za rad na sebi.....	114
3.4.	Podizanje svijesti pojedinca i kolektivne svijesti.....	115
3.5.	Genetika	118
3.6.	Moć tehnika	119
3.7.	Ciljevi.....	121
3.8.	Tehnike za primjenu.....	124
3.8.1.	ThetaHealing®	124
3.8.2.	Neuro-lingvističko programiranje.....	127
3.8.3.	Timeline healing tehnika.....	133
3.8.4.	Reiki.....	137
3.8.5.	Eft.....	138
3.8.6.	Joga	147
4.	SAVREMENI KONCEPT MENADŽERA, LIDERA, POJEDINACA I NJIHOVO FIZIČKO ZDRAVLJE	149
4.1.	Kako razviti mindset pobjednika?.....	149
4.1.1.	Mindset koji donosi odluke i koji implementira.....	150
4.1.2.	Kako razvijati rastući mindset?	152
4.2.	Kako postići poslovnu izvrsnost?.....	154
4.2.1.	Moć jasnih ciljeva.....	154
4.2.2.	Najčešće greške pri postavljanju ciljeva	156
4.3.	Kako biti uspješan mentor drugima?	159
4.3.1.	Mentor.....	159
4.3.2.	Upravljanje energijom i vremenom	160
4.3.3.	Koje je pravo značenje pojma pravilna ishrana?	161
4.4.	Kako inspirisati i motivisati sebe i druge	163
4.4.1.	Šta je inspiracija, zašto je važna i kako inspirisati sebe i druge?.....	163
4.4.2.	Lideri koji inspirišu	164
4.4.3.	Tijelo, um i emocije: Govor tijela oblikuje našu ličnost.....	167
4.5.	Kako biti „unutrašnji vođa“: Upravljanje svojim emocijama	169
4.5.1.	Emocionalna pismenost	169
4.5.2.	Osjecaj unutrašnje svrhe	172
4.5.3.	Kompanijska izjava o svrsi	173
4.6.	Postigni više uz više razumijevanja i bolju komunikaciju kroz riječi koje daju rezultate	173
4.6.1.	Odgovornost u komunikaciji i rapor	173
4.6.2.	Primjer rapport-a (rapor)	176
4.6.3.	Vođenje i primjeri vođenja	176
4.6.4.	Šta je metafora?	178
4.7.	Mindful liderstvo	181
4.7.1.	Samoliderstvo	181
4.7.2.	Koristi mindfulness-a u liderstvu	182

4.8.	Osnaži poruke uz NLP	185
4.8.1.	Miltonov model komunikacije	185
4.9.	Liderstvo novog doba u menadžmentu kompanija i organizacija.....	188
4.9.1.	Tržište rada u budućnosti	188
4.9.2.	Kompetencije lidera novog doba	188
5.	MARKETING, PSIHOLOGIJA I MENADŽMENT KROZ KREATIVNOST, USPJEH I ZDRAVLJE	194
5.1.	Marketing i nastanak marketinga.....	194
5.1.1.	Kompanije i okruženje	200
5.1.2.	Razvojni put brenda Koka-kole (Coca-Cola)	201
5.1.3.	Razvojni put sportskog brenda Najki (Nike).....	203
5.2.	Marketing i psihologija.....	205
5.3.	Liderstvo	206
5.4.	Pojedinci i potrošači i njihovo potrebe, istraživanje tržišta i ciljne grupe na tržištu.....	209
5.5.	Marketing kroz 4P	212
5.6.	Kvalitet, istina i strast kao osnova uspjeha	215
5.7.	Promocija, promotivni miks i sve vrste promocije	216
5.8.	Važnost internet marketinga.....	218
5.9.	Psihologija novih tehnika u funkciji marketinga i menadžmenta	222
5.10.	Menadžment i nastanak menadžmenta	225
5.11.	Uspješni menadžeri i tradicionalni i inovativni menadžment	227
5.12.	Zdravlje pojedinca i zdravlje i zadovoljstvo zaposlenih.....	229
5.13.	Menadžment ljudskih resursa i psihofizičko zdravlje, ESTH menadžeri	230
5.14.	Dobro psihofizičko zdravlje, zdrava kompanija.....	234

REFERENCE **236**

U pravcu poslovnog uspjeha i poboljšanja licnih i kolektivnih performansi, naučeno se postiže kroz motiviranje u radu, za druginu, inspirisanje i motivaciju zaposlenih, izravnjajuće emocijama, razumijevanje i adekvatno komunikaciju, duhovni i materijalni preporuka za tehnike koje omogućavaju takav počinjak.

Aj petom dijelu knjige opisani su pojmovi marketinga i menadžmenta. U kontekstu ovoga opisan su razvojni putevi svjeukvi poznatih brendova Coca-kola i magija. Slijedi upuštanje u značaj psihologije u marketingu, te kreativni počinjak menadžmentu kroz liderstvo i 4P. Dalje, objašnjena je važnost promocije u marketingu i menadžmentu u poslovnoj efikasnosti, te značaj napredovanja principa kvaliteta, istine i strasti na putu ka uspjehu. Slijedi kreativni pristup menadžmentu kroz komunikaciju, tradicionalnih i inovativnih rješenja u menadžmentu, te magistarske rješenosti fizičkog i psihofizičkog zdravlja i zadovoljstva pojedinaca za poslovnu slobodnost i poslovni uspjeh kompanije u tom kontekstu.

Barija 1. ožujka 2022. godine

RECEPENT:

Prof. dr. Mirjana Lendlik

Mirjana Lendlik