

ОГЛАВЛЕНИЕ

Предисловие	3
-------------------	---

ГЛАВА I.

Всегда готовь!	13
----------------------	----

Альфа-тезис как доминанта выступления	18
---	----

Туманный свет полутонов	26
-------------------------------	----

Сила призыва	30
--------------------	----

Метод кройки и шитья	33
----------------------------	----

Размер и значение	35
-------------------------	----

С чего начать?	37
----------------------	----

Долго ли, коротко ли?	40
-----------------------------	----

Конец – всему начало	42
----------------------------	----

Суверенитет уха	45
-----------------------	----

От чистого сердца, простыми словами	51
---	----

Рыбы любят червяков	55
---------------------------	----

Что положим в саквояж?	58
------------------------------	----

Будьте уверенны!	71
------------------------	----

От градации к рамплиссажу	81
---------------------------------	----

ГЛАВА II.

Победа, ничья, поражение

(нужное подчеркнуть)89

Вспомнить всё92

Как задавать неудобные вопросы95

Как отвечать на неудобные вопросы 106

Реакция на агрессию 120

ГЛАВА III.

Наука убеждать 127

Пятьдесят коронных приемов
практической софистики 138

№1. Упрощайте проблему 138

№2. Ставьте вопрос «или-или» 140

№3. Доводите до абсурда 141

№4. Найдите «козла отпущения» 143

№5. Используйте двойные стандарты ... 145

№6. Выдавайте желаемое
за действительное 147

№7. Обобщайте,
или «Все ненавидят Познера» 149

№8. Ловите на обобщениях..... 151

№9. Выявляйте скрытые связи 152

№10. Проводите вольные аналогии	154
№11. Подменивайте понятия	156
№12. Кройте на выбор	158
№13. Создавайте видимость «всесторонности»	159
№14. Дозируйте информацию	160
№15. Съезжайте с темы	162
№16. Навязывайте логику	164
№17. Пугайте последствиями	168
№18. Докажите, сделав круг	169
№19. «После» – значит «вследствие» .	170
№20. Обещайте выгоды	172
№21. Пугайте лишениями	177
№22. Объявляйте идеи оппонента оторванными от жизни	181
№23. Не скупитесь на лесть	182
№24. Выдавайте сомнительное за общеизвестное	187
№25. Апеллируйте к авторитету	188
№26. Апеллируйте к «экспертам»	190
№27. Апеллируйте к деталям	191
№28. Приводите точные числа	196

№29. Приписывайте цитаты	199
№30. Апеллируйте к общественной опасности	202
№31. Взывайте к лучшим чувствам	203
№32. Прикрывайтесь высоким мотивом	205
№33. Ошарашивайте	207
№34. Придирайтесь к мелочам	210
№35. Сыпьте учеными словами	212
№36. «Сапожник без сапог»	213
№37. Навешивайте ярлыки	214
№38. Назначайте «единомышленника» ..	216
№39. Ищите скрытый мотив	219
№40. Переходите на личности	221
№41. Самовозвышайтесь	224
№42. Обвиняйте в необоснованных амбициях	225
№43. Обвиняйте в невежестве	226
№44. «Гарантируйте»	231
№45. Вовлекайте демос	232
№46. Предлагайте пари	234
№47. Перебивайте	237

№48. Подозревайте в чрезмерном волнении	238
№49. Игнорируйте	239
№50. Врите в глаза	241

Приложение	247
-------------------------	------------

Горгий

Похвала Елене	247
---------------------	-----

Братья Вайнеры

Эра милосердия	254
----------------------	-----

Пугачева и Жириновский

поскандалили на дебатах	257
-------------------------------	-----

Умберто Эко

Имя розы	262
----------------	-----

Александр Солженицын

Архипелаг Гулаг	290
-----------------------	-----

Василий Шукшин

Срезал	300
--------------	-----

Михаил Жванецкий

Стиль спора	313
-------------------	-----