



# Preskupi Windowsi

**P**uno smo već pisali o Windowsima 7 i pritom ih nahvalismo na sva usta. Ali u svim tim napisima dosta smo se površno bavili jednostavnim pitanjem - a kako kupiti nove Windows? Već i ovako napisano zvuči krajnje banalno, jer svatko bi rekao "pa zna se tko i gdje prodaje softver!" Vjerovali ili ne, Microsoft Hrvatska ima čak tisuću partnerskih tvrtki u Hrvatskoj (jasno, tek se dio njih bavi i prodajom softvera), ali već prvi koraci u našem istraživanju pokazali su porazne rezultate.

Počelo je izrazito skromnom javnom prezentacijom, a Microsoft nikad otkada djeluje u nas nije imao samozatajniju promociju svog središnjeg softverskog uratka. Točnije, prave promocije uopće nije ni bilo, već je iskorišteno HP-ovo predstavljanje novih prijenosnika, koji dolaze s instaliranom Windowsima 7, pa je tom prigodom, gotovo usput, predstavljen i novi operacijski sustav. OK, teška su vremena, o Sedmici je javnost već opširno informirana, pa i nije neko zlo ako se malo uštedi na promotivnim aktivnostima. Ali kada netko doista poželi kupiti te nahvaljene Windows, naći će se u situaciji da ih može kupiti - na legalan i pošten način, bez imalo peripetija, jedino tako da kupi već spomenute prijenosnike ili neko drugo računalo s već predinstaliranim Windowsima 7. Ako želite kupiti OS putem *downloada* i dobiti za to račun, e ne može! To je rezervirano samo za SAD. Ako poželite kupiti OS u kutiji (tzv. *retail*), onda vam ne gine šetnja, pa ako naidete na raspoloženi trgovac koji će vam ponuditi prodaju "s počekom", sve ćete riješiti uz određeno vrijeme (navodno samo nekoliko dana) čekanja, dok vaša narudžba ne stigne do trgovine. Jednostavno, u vrijeme naše istrage baš nitko nije držao "takvu verziju" na polici. A razlog nije bila prevelika potražnja i razgrbljenost zalih.

Zavladala je opća praksa da baš svi prodavači računalne opreme primarno prodaju OEM verzije, što je po službenoj definiciji samog Microsofta - nelegalna prodaja! Formalno bi OEM trebao biti instaliran na računalo koje kupujete; košta osjetno manje, ali i svom kupcu donosi vrlo skromna prava - čak mu oduzima pravo na tehničku pomoć

helpdeska lokalnog Microsofta. O svemu puno više možete doznati u reportaži kolege Petrica, a posebno su šokantne cijene, koje su vjerojatno i ključ zašto rijetko tko uopće razmišlja o prodaji *retail* verzije. Cijene OEM-a u nas otprilike su na razini cijena *retail* verzija u zapadnim zemljama.

Malo smo tržište, IT potrošnja po glavi stanovnika u nas je neusporedivo lošija u odnosu na sve države zapadno, pa i sjeverno od nas. A softver se lako piratizira... Prodavati velikim kupcima, koji kupuju kroz posebne kompanijske licencne ugovore (o kakvoj se šumi kompliciranih i zakućuljenih prodajnih modela radi, nećemo vam ni pokušati objašnjavati), još i ima smisla, pa se valjda Microsoft na to usredotočio, a maloprodaja im nije u fokusu.

Najnoviji Appleov OS, Snow Leopard, u nas je više od četiri puta jeftiniji od OEM Windowsa 7! A i Linux je sve iskoristiviji za širu publiku - baš u ovom broju Dvorak nizu svojih proročanstava (valjda što ih je više, više je i šanse da nešto pogodi) dodaje nagovještaj da su Windowsi na kraju svog razvoja i da će ih nadvladati linuxoidi...

Jedan naš drugi kolumnist, moj virtualni ratni kompanjon Vrdelja, piše o bolnim iskustvima iz života recenzentata igara - što se više igra i tako poštenije radi svoj posao, proizvodi manje teksta i manje zaraduje! Ja sam pomalo zapustio igranje (a meni su i igre dio posla, molit ću lijepo), pa da malo uhvatim korak, zaigrao sam neke novije hitove. Najviše me zainteresirao Modern Warfare 2, igra koje ruši sve rekorde - u prvom danu prodaje zaradila je preko 300 milijuna dolara. Nisam fan serijala Call of Duty, ali za razliku od mnogih recenzentata, pa i našeg, bilo mi je zabavno igrati MF2 i diviti se iznimno bogatim grafičkim prizorima scena kroz koje vodimo glavnog junaka.

Lako ćete se i sami snaći među velikim testovima; učit ćete sigurno i recenziju najbrže grafičke kartice svih vremena, rado prelistati prigodničarski vodič za *shopping*, pa bih ove posljednje retke iskoristio da vas uputim na Pavlešićev tekst o deset internetskih trendova. Vrlo jezgrovita, ali i dobroano promišljena analiza, zanimljiva svima koji se i sami bave bilo kojim vidom internetskog biznisa. ■

**” Kada netko poželi kupiti Windowse 7, naći će se u situaciji da ih može kupiti – na legalan i pošten način, bez imalo peripetija - jedino tako da kupi računalo s već predinstaliranim operacijskim sustavom ”**



❖ Čipset P55 Express – Za trenutno najzanimljivije procesore, koji koriste socket LGA-1156 (Core i5 i Core i7 iz serije 800), svakim danom pojavljuje se sve više novih ploča



❖ Višefunkcijski tintni pišaći za kućne korisnike – Događa se smjena generacija pa smo napravili usporedni pregled aktualne ponude



❖ Svemirski putnici – Godišnji izbor najboljih tradicionalno oplemenimo otkrivanjem neke svoje intime. Po prvi vam put prikazujemo što smo radili prošlog ljeta!