

Sadržaj:

<b>1. UVOD .....</b>	<b>4</b>
<b>1.1. Predmet i problem istraživanja .....</b>	<b>4</b>
<b>1.2. Ciljevi istraživanja .....</b>	<b>4</b>
<b>1.3. Osnovna hipoteza .....</b>	<b>4</b>
<b>1.4. Struktura rada .....</b>	<b>4</b>
<b>2. BANKARSKE USLUGE I NJIHOVI KORISNICI .....</b>	<b>5</b>
<b>2.1. Razvoj bankarstva od tradicionalnog do savremenog .....</b>	<b>5</b>
<b>2.1.1. Osnovne karakteristike tradicionalnog bankarstva .....</b>	<b>5</b>
<b>2.1.2. Savremena banka u tržišnim uslovima privređivanja .....</b>	<b>7</b>
<b>2.2. Bankarski poslovi .....</b>	<b>10</b>
<b>2.2.1. Aktivni bankarski poslovi .....</b>	<b>10</b>
<b>2.2.2. Pasivni bankarski poslovi .....</b>	<b>12</b>
<b>2.2.3. Neutralni bankarski poslovi .....</b>	<b>13</b>
<b>2.2.4. Vlastiti bankarski poslovi .....</b>	<b>13</b>
<b>2.3. Korisnici bankarskih usluga .....</b>	<b>14</b>
<b>3. PONAŠANJE KORISNIKA BANKARSKIH USLUGA .....</b>	<b>15</b>
<b>3.1. Osnovne karakteristike korisnika bankarskih usluga .....</b>	<b>15</b>
<b>3.2. Faktori koji utiču na ponašanje klijenata .....</b>	<b>15</b>
<b>3.2.1. Uticaj ličnih faktora .....</b>	<b>15</b>
<b>3.2.2. Uticaj psiholoških faktora .....</b>	<b>16</b>
<b>3.2.3. Uticaj socijalnih faktora .....</b>	<b>16</b>
<b>3.2.4. Uticaj kulture i klase .....</b>	<b>17</b>
<b>3.3. Lojalnost korisnika bankarskih usluga .....</b>	<b>17</b>
<b>3.4. Nezadovoljstvo korisnika .....</b>	<b>18</b>
<b>3.5. Primjena CRM strategije u upravljanju odnosima sa klijentima .....</b>	<b>18</b>
<b>4. ISTRAŽIVANJA ZADOVOLJSTVA BANKARSKI USLUGA .....</b>	<b>20</b>
<b>ZAKLJUČAK .....</b>	<b>47</b>
<b>LITERATURA .....</b>	<b>49</b>
<b>PRILOG BROJ 1. ....</b>	<b>50</b>