

S a d r ž a j

| | | |
|--------|---|----|
| 1. | UVOD | 3 |
| 1.1. | Predmet istraživanja..... | 3 |
| 1.2. | Ciljevi istraživanja | 3 |
| 1.3. | Radna hipoteza..... | 4 |
| 1.4. | Metode istraživanja..... | 4 |
| 1.5. | Struktura rada | 4 |
| 2. | Pojam i značaj međunarodne trgovine | 5 |
| 2.1. | Principi Svjetske Trgovinske Organizacije | 5 |
| 3. | Međunarodna trgovinska politika..... | 8 |
| 3.1. | Procesi (uticaji) koji utiču na formiranje međunarodne trgovinske politike | 8 |
| 3.1.1. | Značaj trgovinske politike malih zemalja | 9 |
| 3.2. | Razvojni oblici međunarodne trgovinske politike..... | 10 |
| 3.2.1. | Pitanje izbora zaštićenih industrija (TARGETING – ciljanje) | 13 |
| 3.3. | Konkurentnost | 13 |
| 3.4. | Uloga geografske koncentracije u Porterovom dijamantu | 16 |
| 4. | Ocjena konkurentnosti zemalja – Global Competitiveness Report | 17 |
| 4.1. | Sistem elemenata međunarodne trgovinske politike | 19 |
| 5. | Neophodnost međunarodne trgovine i ekonomска korist od trgovine | 22 |
| 5.1. | Osnovna ekonomска obilježja protekcionizma, trgovinske politike i slobodne trgovine | 23 |
| 5.2. | Makroekonomski ravnoteža u otvorenoj ekonomiji i efekti deficitarnog budžeta | 24 |
| 5.2.1. | Teorija konkurentnih prednosti | 25 |
| 5.2.2. | Svjetsko tržište, transnacionalne korporacije i globalizacija | 27 |
| 5.3. | Međunarodna trgovina i strategija osvajanja novih tržišta | 28 |
| 5.3.1. | Instrumenti međunarodne trgovinske politike | 29 |
| 5.4. | Međunarodni restriktivni trgovinski sporazumi | 36 |
| 6. | Zaključak..... | 39 |
| 7. | Literatura | 40 |