

Važan faktor uspeha na ino tržištu

AOFI pruža inovativna rešenja srpskim izvoznim preduzećima u domenu finansiranja, osiguranja i pronalaženja najboljeg rešenja u "risk management-u". Naš cilj je da pomažemo i razvijamo izvoz Republike Srbije, kao i sam kapacitet domaćih preduzeća kako bi na što bolji način učestvovali na međunarodnom tržištu.

Svoj osnovni cilj sprovodimo kroz tri proizvoda:

Finansiranje izvoza

Finansiranje izvoza obavljamo kroz dva svoja proizvoda: kratkoročno kreditiranje i faktoring.

Kratkoročno kreditiranje izvoza je naš najstariji proizvod. Prve kredite smo plasirali u novembru 2005. Naše dosadašnje bogato iskustvo koristi više od 250 domaćih izvoznih preduzeća. Konzervativno poslovanje koje stavlja očuvanje vrednosti kapitala u prvi plan, uvek je bio princip poslovanja AOFI.

Radi unapređenja efikasnosti našeg poslovanja započeli smo razvoj novog softverskog rešenja čime ćemo unaprediti i informacioni sistem AOFI. Svesni teškoća prisutnih u današnje vreme, trudimo se da razvijemo svoje proizvode i usluge prema potrebama naših klijenata i to činimo u dogovoru sa njima.

Za svega četiri godine poslovanja podržali smo oko 13% srpskog izvoza i uspostavili partnerske odnose sa vodećim državnim i međunarodnim institucijama. U 2008. smo plasirali 202 kredita u ukupnom iznosu od EUR 65,535,000.

U želji da pružimo što ravnomerniju regionalnu podršku, svoj kreditni portfolio smo diversifikovali kroz 22 regiona Srbije. U strukturi kreditiranih izvoznih poslova, u iznosu od oko 52%, prednjače poslovi za EU gde se nalaze i najveći spoljnotrgovinski partneri Srbije. Kao najznačajnije spoljnotrgovinsko tržište naših klijenata izdvaja se Italija.

Korisnici AOFI kratkoročnog kreditiranja su uz posedovanje kvalitetnog proizvoda po konkurentnoj ceni na svetskom tržištu kapitala dobili izvor finansiranja koji im daje mogućnost povećanja prodaje i profita, proširenje kapaciteta, rast i veću konkurentnost na stranom a samim tim i domaćem tržištu.

Agencija je otpočela finansiranje izvoza putem faktoringa u decembru 2006.

Firme koje imaju dobre programe i kvalitetne ino kupce, a koje sa druge strane nemaju dovoljno obrtnog kapitala da finansiraju duge rokove naplate, najčešće koriste usluge faktoringa. Na taj način preduzeća postaju konkurentnija na ino tržištima.

U decembru 2007. AOFI je otpočela i sa poslovima unutrašnjeg faktoringa za potrebe izvoznika sa ciljem ublažavanja mogućnosti da nelikvidnost i otežana naplata na domaćem tržištu ugrozi cash flow i izvozne performanse srpskih kompanija.

U cilju praćenja najnovijih trendova AOFI je postala članica Međunarodnog udruženja faktoring kompanija, Factors Chain International (FCI).

Osiguranje izvoza

Kao zaštitu od komercijalnih i nekomercijalnih rizika u međunarodnoj trgovini, AOFI kontinuirano razvija sektor osiguranja. Sa poslovanjem u oblasti osiguranja od komercijalnih rizika Agencija

je počela u maju 2006. a svega dve godine kasnije otpočeli smo i sa aktivnostima osiguranja od nekomercijalnih rizika. U ovim nezgodnim vremenima sve veći broj izvoznih preduzeća uviđa važnost i značaj osiguranja, te sektor osiguranja beleži snažan rast.

U 2008. AOFI je sklopila 22 polise osiguranja kojima su odobrena 223 kreditna limita inostranim kupcima srpskih izvoznika u ukupnom iznosu od EUR 26.736.000. U istom periodu osigurana su potraživanja u iznosu od EUR 24.564.683 što je skoro dva puta veća vrednost izvoza u odnosu na 2007.

Od 22. maja 2009. kada je Skupština Republike Srbije donela Zakon o prestanku važenja Zakona o Fondu za osiguranje i finansiranje spoljnotrgovinskih poslova, portfolio delatnosti Fonda je pripojen AOFI.

Kako se najveći deo poslovanja Fonda odnosio na kratkoročno osiguranje, najveći uticaj pripajanja Fonda se upravo i odnosi na ovu oblast. Spajanjem portfolia delatnosti došlo je do uvećanja obima odobrenih limita, kao i samog obima poslovanja. Tako da sada Sektor osiguranja AOFI pokriva 466 kreditna limita odobrena kupcima u inostranstvu u ukupnom iznosu od EUR 45.267.500. Ovome treba dodati da je sa pripajanjem Fonda AOFI nastavila da bude nosilac "fronting polisa" kojima se osigurava naplata potraživanja od najvećih srpskih izvoznika.

Pripajanjem Fonda AOFI je dobila adekvatan kadrovski potencijal kojim može izaći u susret uvećanoj tražnji za osiguranjem i istovremeno zadržavajući visok nivo kvaliteta procene rizika naplate.

AOFI svojim klijentima obezbeđuje u saradnji sa sličnim izvoznokreditnim agencijama iz okruženja i bonitetnim kućama iz inostranstva informacije o bonitetu njihovih postojećih i potencijalnih kupaca. Na taj način AOFI je pomogla svojim klijentima u izboru stranih kupaca smanjujući rizik naplate potraživanja na najmanju moguću meru.

Država Srbija se približava u više navrata proklamovanom cilju stvaranja institucije koja raspolaže sredstvima od 100 miliona EUR i mogućnošću praćenja velikih izvoznih projekata, posebno u građevinskoj industriji u kojoj su poslovi vredni i po nekoliko desetina miliona evra pripajanjem Fonda AOFI i stvaranjem jedinstvene institucije Republike Srbije za podršku izvozu sa većim finansijskim kapacitetima.

Podrška AOFI je neophodan faktor uspeha na ino tržištu. U tom smislu, AOFI će poseban akcenat staviti na velike izvozne projekte koje država definiše kao strateške za razvoj izvoza i samim tim prirede u celini. Pri tome će AOFI posebnu pažnju, kao i do sada, posvetiti rastućem SME sektoru koji već sada čini oko 50% portfolia. Planiramo da u budućnosti otpočnemo sa finansiranjem na srednji rok, osiguranjem investicija i da dodatno razvijemo Sektor za garancije.

U cilju sprovođenja naše vizije pažljivo biramo kadrove i posvećujemo pažnju poslovnoj edukaciji zaposlenih, a sve u nadi da ćemo zadržati ukazano poverenje Republike Srbije.