

# Sadržaj

SADRŽAJ.....	2
1. UVOD .....	4
2. JAVNO-PRIVATNA PARTNERSTVA U EVROPSKOJ UNIJI .....	6
3. KARAKTERISTIKE JAVNO-PRIVATNOG PARTNERSTVA .....	9
3.1. GLAVNI OBLICI USPJEŠNOG PARTNERSTVA .....	9
3.1.1. KAKO OBIČNO POČINJE JAVNO-PRIVATNO PARTNERSTVO? .....	9
3.1.3. KARAKTERISTIKE USPJEŠNIH PARTNERSTVA .....	12
3.1.4. FAKTORI KOJI DOPRINOSU TRAJNOM PARTNERSTVU .....	14
3.2. KOJI SU GLAVNI NEDOSTACI U STVARANJU USPJEŠNIH PARTNERSTVA? .....	15
3.3. PREDNOSTI JAVNO-PRIVATNOG PARTNERSTVA .....	16
4. STANJE U ZDRAVSTVU REPUBLIKE SRPSKE.....	18
5. REGULATIVA I PRAKSA STRATEŠKIH PARTNERSTAVA U OBLASTI ZDRAVSTVA U EU, ZEMLJAMA OKRUŽENJA I REPUBLICI SRPSKOJ .....	22
5.1. UKLJUČENOST PRIVATNOG SEKTORA U PARTNERSTVO SA ZDRAVSTVENIM OSIGURANJEM I POREĐENJE SA EU I ZEMLJAMA OKRUŽENJA .....	22
5.2. REGULATIVA I PRAKSA STRATEŠKIH PARTNERSTAVA U OBLASTI ZDRAVSTVA U RS .....	23
5.2.1. EUROMEDIC INTERNATIONAL .....	23
5.2.2. SPECIJALISTIČKE USLUGE DIJALIZE U BANJOJ LUCI I BIJEVINI .....	24
5.2.3. „KUĆA ZDRAVLJA“ PRNJAVOR .....	26
5.3. ISTRAŽIVANJE SA TERENA .....	26
6. SEDAM KORAKA DO USPJEŠNOG JAVNO-PRIVATNOG PARTNERSTVA.....	29
6.1. KORAK 1 – STRATEŠKO PLANIRANJE .....	29
6.1.1. ŠTA JE STRATEGIJA I ZAŠTO DOBAR PROJEKT ZAVISI OD USVOJENIH STRATEGIJA? .....	29
6.1.2. IZRADA I RAZRADA STRATEGIJE.....	30
6.2. KORAK 2 - ODREĐIVANJE PROVEDBENIH CILJEVA STRATEGIJE I IZBOR ODGOVARAJUĆEG PROVEDBENOG RJEŠENJA .....	31
6.2.1. ODREĐIVANJE PROVEDBENOG CILJA.....	31
6.2.2. IZBOR RJEŠENJA .....	32
6.2.3. OSNIVANJE PROJEKTOG TIMA .....	33
6.3. KORAK 3 - ODLUKA O PRIMJENI MODELA JPP-A .....	34
6.3.1. ODOBRENJE PRIMJENE MODELA JPP-A .....	34
6.3.2. ISTRAŽIVANJE TRŽIŠTA – INTERESA POTENCIJALNIH ULAGAČA .....	35
6.4. KORAK 4 - IZRADA I ODOBROVANJE DOKUMENTACIJE ZA NADMETANJE.....	36
6.5. KORAK 5 - SPROVOĐENJE JAVNOG NADMETANJA, ODABIR PRIVATNOG PARTNERA I UGOVARANJE .....	36
6.5.1. OPŠTE NAPOMENE .....	36
6.5.2. PREGOVARAČKI POSTUPAK SA PRETHODNOM OBJAVOM .....	38
6.5.3. NATJECATELJSKI DIJALOG .....	42
6.6. KORAK 6 – SPROVOĐENJE UGOVORA .....	47
6.6.1. OBAVEZE NAKON POTPISIVANJA UGOVORA .....	47
6.6.2. SPROVOĐENJE UGOVORA .....	47
6.6.3. RJEŠAVANJE SPORNIH SITUACIJA .....	48
6.7. KORAK 7 – PRESTANAK UGOVORA (RASKID ILI ISTEK) .....	48
6.7.1. UVOD .....	48
6.7.2. ISTEK VREMENA.....	49
6.7.3. NEMOGUĆNOST ISPUNJENJA .....	50
6.7.4. RASKID UGOVORA.....	50
6.7.5. RASKID NA OSNOVI STRANAČKE VOLJE .....	50
6.7.5.1. SPORAZUMNI RASKID UGOVORA .....	50
6.7.5.2. JEDNOSTRANI RASKID NA TEMELJU UGOVORA .....	51
6.7.6. RASKID NA OSNOVU ZAKONA .....	51
6.7.6.1. JEDNOSTRANI RASKID .....	52
6.7.6.1.1. RASKID ZBOG NEISPUNJENJA .....	52

6.7.6.1.2. RASKID ZBOG PROMIJENJENIH OKOLNOSTI .....	52
6.7.6.2. RASKID SILOM ZAKONA (EX LEGE) .....	53
6.7.6.3. UČINCI RASKIDA .....	53
<b>7. ZAKLJUČAK .....</b>	<b>54</b>
<b>8. LITERATURA .....</b>	<b>55</b>
<b>9. PRILOZI .....</b>	<b>56</b>